

PERSOONLIJKE GEGEVENS

Gerwin te Slaa
Jaagpad 6
7001 CN Doetinchem
Nederlandse
Vriendin
Mobiel: 06 – 344 29 360
E-mail: gerwinteslaa1974@gmail.com
Geboren: Doetinchem, 23 juni 1974

WERKERVARING

maart 2017 – heden: **Eigenaar Te Slaa Procurement**

Verantwoordelijk voor de bouwkundige inkoop en de inkoop van de ML 1 en 2 alsmede BSL 3 en 3++ laboratoria voor de nieuwbouw. Verantwoordelijk projectmanager voor de inrichting van de validatie.

- Verantwoordelijk voor het begeleiden van het inkoopproces van eerste contact t/m contractuele afronding.
- Zorgen dat de interne organisatie de juiste stapjes neemt om te komen tot gevalideerd laboratorium.
- Selecteren van partijen in binnen- en buitenland met een proven trackrecord voor BSL 3 en BSL3++
- Optimalisatie van de capex en opex over 25 jaar samen met engineers en marktpartijen.
- Sparren met engineers over prijs/kwaliteit van de producten en/of diensten en er niet meer in het gebouw komt dan is aangeboden naar Opdrachtgever.

Aug 2017– feb 2018: **Senior Inkoper Aannemerij**

Alliander te Arnhem

Verantwoordelijk voor de contractering van aannemers die ondergrondse infra aanleggen voor Electra en Gas. Dit gebeurt in nauwe samenwerking met het interne klant Liander Aannemerij.

- Verantwoordelijk voor het samen met de strategische inkoper het vertalen verkrijgbaarheidsvraagstukken naar sourcingstrategie.
- Bijdragen aan keten optimalisatie.
- Regie voeren over de aanbestedingen.
- Optreden als penvoerder/projectleider in multidisciplinaire aanbestedingen.
- Zorgdragen voor een juiste registratie van de contracten alsmede overdracht naar de contractmanagers.
- Coachen en begeleiden van de medior en junior inkopers.
- Sparren met engineers over prijs/kwaliteit van de producten en/of diensten.

Dec 2014 – juli 2017: **Purchasing Manager MEET B.V.**

Consortium van Hurks, Heijmans en Strukton Workspere

Verantwoordelijk voor de bouwkundige inkoop ruwbouw en de inkoop van de laboratoria voor de nieuwbouw en exploitatie. Het inkoopproces sturen op basis van de opgestelde processen. Inkoopvolume: 77,5 miljoen voor het project.

- Verantwoordelijk voor het inkoopproces van eerste klantencontact t/m contractuele afronding.
- Zorg dragen voor verbinding tussen realisatie en beheer en het managen van de verschillende belangen.
- Opstellen van risicoprofielen.
- Verbinden van internationale kennispartners aan MEET B.V.
- Uitwerken van inkoopbeleid in strategie voor de verschillende productgroepen binnen de laboratoria op basis van de portofolio van Krajlic.
- Optimalisatie van de capex en opex over 25 jaar samen met engineers.
- Sparren met engineers over prijs/kwaliteit van de producten en/of diensten.
- Begeleiding van juridische vraagstukken tussen MEET B.V. en Opdrachtnemer.
- Opstellen templates van contracten voor diensten en leveringen.

Mei 2013 – November 2014: **Inkoop Consultant**

Strukton Worksphere te Maarsse 1500 fte.

Werkzaam bij de business unit Exploitatie. Verantwoordelijk voor het contracteren van partijen voor het verlenen van diensten (Soft Fm en Hard Fm) alsmede contracteren van partners voor raamovereenkomsten Bouw. Daarnaast adviseur voor bouwkundige projecten bij het contracten van leveranciers en onderaannemers. Inkoopvolume: 7,5 miljoen per jaar.

- Het opzetten van een inkoopbeleidsplan voor de afdeling Exploitatie.
- Het implementeren van contractbeheersysteem voor de business unit Exploitatie.
- Het afsluiten van contracten op projectbasis.
- Het afsluiten en beheren van raamovereenkomsten voor de bouw.
- Het volgen van de Europese markt op gebied van innovatie in de Bouw en Installatie.
- Het maken van templates voor UAV en UAV-GC in samenwerking met Jurist.
- Het selecteren van partners in tenderprocessen zoals PPS, MO en DB(F)MO.
- Verbinden van kennispartners aan Strukton Worksphere.
- Samen met exploitatiemanager bepalen strategie richting opdrachtgever alsmede richting ketenpartners.

februari 2003 – april 2013: **Hoofd inkoop, productontwikkeling en innovatie**

Bouwbedrijf Goldewijk B.V. te Doetinchem 100 fte.

Verantwoordelijk voor de afdeling inkoop en zorgdragen voor adequate uitvoering van het strategisch en tactisch inkoopbeleid.

Inkoopvolume € 50.000.000,00

- Uitvoeren en verder ontwikkelen van het strategisch inkoopbeleid.
- Dagelijkse leiding over inkoopafdeling 3 medewerkers.
- Het afsluiten van raamovereenkomsten voor keukens en sanitair.
- Samen met verkoop bepalen van assortiment op basis kosten, kwaliteit en levertijd.
- Bezoeken van beurzen, seminars en klanten zowel nationaal als internationaal.
- Het adviseren bij complexe tenders en contracteren bij gunning tender.
- Het onderhouden relaties met zowel interne als externe klanten.
- Het volgen van de ontwikkeling in de bouw en installatie binnen Europa.
- Realiseren van synergievoordelen in samenwerking met andere vestigingen in Almere, Steenbergen en Alphen aan de Rijn.
- Structureren, optimaliseren en het in stand houden van de kwaliteit van de inkoopafdeling.
- Het implementeren en begeleiden van ketensamenwerking binnen de organisatie.

juni 1999 – januari 2003: **Projectinkoper**

Bouwbedrijf Goldewijk B.V. te Doetinchem 310 fte.

Bevoegd voor de inkoop van utiliteitsbouwprojecten, zoals bijvoorbeeld woningbouwprojecten, appartementen, bedrijfshallen, verzorgingshuizen, scholen, kantoorpanden in grootte tussen € 250.000,- tot € 10.000.000,-

- Contacten onderhouden met klanten, leveranciers en onderaannemers.
- Materiaalonderzoek, nieuwe en/of alternatieve materialen zoeken.
- Offertes opvragen, offertes controleren en prijzen vergelijken.
- Onderhandelen over de prijs.

1999: **Afstudeeropdracht**

Hoek Engineering, Hengelo (OV)

- Onderzoek naar bestaansrecht vestiging Hengelo(OV).

1998: **Stagiair**

Hoek Engineering, Hengelo (OV)

- Stage van 20 weken als consultant Bouw.

1997: **Stagiair**

Vedior Uitzendbureau, Goor

- Stage van 20 weken als consultant Productiepersoneel.

1994: **Stagiair**

Constructiebureau Wiggers, Varsseveld

- Stage van 20 weken als assistent Tekenaar

1994: **Stagiair**

Bouwbedrijf ten Brinke, Varsseveld

- Stage van 20 weken als assistent Uitvoerder

OPLEIDINGEN EN KWALIFICATIES

1995 - 1999: HTS – Commerciële Technische Bedrijfskunde richting Bouw,

1991 - 1995: MTS Bouwkunde.

1990 -1991: MAS (niet afgemaakt)

1986 - 1990: MAVO

OVERIGE CURSUSSEN

2017	Aanbestedingswet Basis
2014	Best Value Procurement Publiek en Privaat
2013	VCA vol
2007	Opstellen contracten en Juridische consequenties (Basis cursus)
2005-2006	Duits voor Beginners en Gevorderden Niveau B-2
juni 2005:	Nevi 1
2004	Communicatie (HBO niveau)
2002	Installatietechniek

Talenkennis

Duits in woord en schrift

Engels in woord en schrift